

名も無きプロジェクト

ゼロからビジネスを立ち上げ軌道にのせる・・・

1 人前の"起業家"となる6ヶ月間に、
興味がある人だけご覧下さい。

川村希一

いつもメールをご覧頂いてありがとうございます。
川村希一です。

メールでも説明したように、今回のプロジェクトは一風変わったプロジェクトとなっていて、ある意味で遊び・・・だけど真剣に取り組むことで起業家として独り立ちできるほどのプロジェクトです。

基本的には起業家として必要な事を、遊びながら楽しんで身につけてもらう為のプロジェクト。

僕にとってのメリットが「全くない」という可能性があるので、次があるかと言うと難しい・・・恐らく今回限りだと思われるプロジェクトです。

改めてプロジェクト内容をご説明しておきますと・・・

名も無きプロジェクトの詳細

このプロジェクトでは「何のビジネスをするか?」「どうやって稼ぐか?」
と言うのは、現時点では一切決まっていません。

10～20名程度のプロジェクト参加者を募集し、その参加者同士で「数名のチーム」を作ってもらい、参加者の持っているスキルや能力、リソース、思考、アイデアなどを元に「1チーム1ビジネス」を立ち上げてもらいます。

その各チームに僕がアドバイザー（コンサルみたいなもの）として参加し、そのビジネスをしっかり立ち上げて軌道に乗せるお手伝いをさせていただきます。

また、月に1回「参加者全員で」東京（新宿～渋谷あたり）に集まって頂き、経過報告と反省点、向かう1ヶ月間の戦略会議を行うミーティングの場を設けます。

日常的には「チーム専用のチャット」を使ってプロジェクトを進めて頂き、6ヶ月間という期間で売上（粗利）を競うゲーム・・・それが「名も無きプロジェクト」ですね。

一見すると「集団コンサル」に近いイメージだけど、実際に「何かのビジネスを行う」という点を考えると、超実践的なワークショップ・・・と言う方がイメージしやすいかと思います。

出た利益はどうするの？

このプロジェクトを進めていくことで「利益」が出る（はず…笑）わけですが、各チームがプロジェクトとして残った利益を「チームメンバーで分配」することで、各自が利益を得てもらうことになります。

その利益シェアの中で、僕（川村）が30%の利益配当を頂きます。
これが実質的な僕へのコンサルフィーとなるわけですね。

簡単なシミュレーションをしてみますと、あなたが参加したチームが全員で4名だったとします。

そのチームで実施したビジネスは・・・何でもいいのだけど仮に「アフィリエイト」だったとします。

月に200万円の売上が出たとして、そこに対する経費が20万円だったとすると180万円の「粗利」が出るわけですが、これが「プロジェクト利益」となります。

このプロジェクト利益の30%・・・つまり54万円（180万円×30%）が僕の報酬。

残り 126 万円を 4 人で分けるのですが、その分配率もチーム化する際に各々の役割によって決めて頂きます。

とりあえず仮に「等分」した場合で考えると 1 人あたり 17.5% の分配率なので、あなたが得られる利益は「22 万円強」となります。

このように「毎月」プロジェクト利益を計算して分配していくので、6 ヶ月間という「名も無きプロジェクトの期間」が終わった後も、各チームのプロジェクトが継続する限りは毎月利益をシェアし続ける形となります。

勝者チームには素敵なプレゼントをご用意します！

利益シェアは「6 ヶ月後以降も継続」なのですが、この「名も無きプロジェクト」自体は 6 ヶ月間で一応終了です。

その最終月の報告会にて「半年間のプロジェクト利益」を競って頂くわけですが、せっかくゲームっぽくやっているので、勝利チームには「プレゼント」をご用意します。

とは言え・・・プレゼントを何にするかはまだ決めていないので、まあ楽しみにしていて下さい・・・としか言えません。(苦笑)

何か旅行とかをプレゼントするか、引き続き僕がそのチームに参加するか・・・まあこのへんは参加者さんの要望を聞きながら決める予定です。

ゆる〜い感じの取り決めですが、重要なのはここでは無いので気にしないで下さい。(笑)

せっかくなのでMVPも決めます。

これも若干ゆる〜い感じではあるのですが、名も無きプロジェクト参加者の中からMVPを1人選出します。

要は「最優秀賞」ってやつですね。

6ヶ月間の活動を僕はずっと見ているので、その間の活動を見てMVPを決めさせて頂くのですが、MVPに選ばれた方は「川村とのビジネス権」というモノをプレゼントさせて頂こうと思います。

要は「個人的に」僕と一緒に何かやりましょうって話ですね。

こんなモノがほしいかどうか分かりませんが、ビジネスマンとして・・・起業家として・・・今後は大きな世界に足を踏み入れたいとお考えであれば、それなりに価値あるプレゼントだと自負していますので、僕と一緒に今後何かビジネスをおこしていきたいという気持ちがあれば、是非MVPを目指して頂ければと思います。

このプロジェクトの主旨は？

プロジェクトの詳細は大体話せたかと思いますが、この「名も無きプロジェクト」を実施する主旨も話しておきたいと思います。

かねてから僕の目的は「仲間を作ること」だと言いつけていますが、最近は「仲間を作りたい」的なことを多くの方が言い出し始めたので、なんだか僕が言っていることもその辺の人達と同じように取られてるんじゃないかと心配なんだけど、僕のそれは「超本気」なんですね。

これが進まないとな僕自身が次のステージに行けないから超本気なんです。

で、僕の言う「仲間」と言うのは「ビジネスが出来てスタートライン」なんですね。

同じような感覚・・・金銭感覚もビジネスへの取り組み方も何もかも、あまりにもかけ離れている人とは遊ぶことも出来ないし、ましてや一緒にビジネスをすることなんて出来ないわけです。

なので「仲間探し」って意外と難しい。。。

で、思いついたのがこのプロジェクト。

ビジネスの基礎が出来てないなら学んでもらえばいい。

稼げていないなら道筋を僕が立ててあげればいい。

モチベーションが続かないなら続く工夫をすればいい。

中途半端で「なかなかブレイクしない…」って人も、少しだけポイントを僕が伝えることで一気に加速する可能性だって十分にある。

そう思い立って、半ば勢いでスタートを切ったのがこのプロジェクトですね。

つまり、僕としての主旨は「仲間探し」という何年もずっと言い続けていることですし、プロジェクト自体の主旨としては「遊びながらビジネスを学ぶ」って部分にあるので、まあお互い主旨は明確なんじゃないかと思います。

プロジェクト参加対象者は？

ここまでの説明で分かるかと思うけれど、これは「起業家育成プロジェクト」という方針であって、「1日5分で気軽に月100万円♪」的なアホくさい話じゃない。

要は「真面目にビジネスに取り組みたい方向け」の話ということですね。

- ・自分で考えることを放棄している主体性に欠ける方
- ・不平不満や他人批判を口に出して行うような方
- ・依存心が強く、自分では何もしようとしない方

こういった方はこのプロジェクトには参加頂けませんし、参加しても辛い目にあうだけ（他の参加者とノリが合わないの）なので、参加しないようにして下さい。

すでに何かしらのビジネスをしている人や、何かのスキルを持っている人の方が加速しやすいのは間違いないですが、そうでなくても「本気で取り組める人」であれば、この6ヶ月間で劇的に進化すると思います。

「ビジネスってどうやって組み立てればいいのか分からない・・・」

「どのような視点で物事を見て判断していけばいいのか分からない・・・」

「そもそも何から始めればいいのかすら分からない・・・」

「いま自分が持ってるリソースを最大限活かすにはどうすればいい？」

このような悩みは、僕と一緒にプロジェクトを進めていく以上ほぼ間違いなく無くなるわけで、その経験はその後の人生にも生きてきます。

そういう視点で見れば、あなたの今後が劇的に変化する・・・と言うのは大げさな話では無いかと思っています。

何にせよこのプロジェクトでは「本気でビジネスマンになる！」って人にだけ参加して頂く方針ですし、そういう人じゃなきゃ参加されてもあまり意味もないです。

僕があれこれ指示命令するわけでも、サクッと儲かる方法を教えるわけでもなく、ご自身で試行錯誤し、チームで議論し、各々で努力して作り上げていく・・・

あくまで僕はその手引と手助けを行うだけです。

その前提をご理解頂いた上で、

「川村の頭の中を覗いてみたい！」

「川村と一緒にビジネスをしたい！」

「今の現状を本気で打破したい！」

「川村がどのようにビジネスを組み立てるのか見てみたい！」

「今後もビジネスに取り組むための基盤を固めたい！」

このように思ってもらえる方にだけ参加してもらえればと思います。

ちなみに費用は・・・

後はこの点だけど、プロジェクトそのものの費用に関しては「無料」です。

途中で少し触れたように僕の報酬はプロジェクトがスタートしてからの出来高・・・プロジェクトで出た利益のシェアという形で頂きます。

なのでプロジェクトそのものの参加費は無料。

しかし、6ヶ月間毎月行うミーティングの為の場所代が必要なので、ここは僕が持ち出すのは変な話なので、参加者さんで割り勘して頂きます。

1回あたりザックリ10万円かかるとして、それが6回なので60万円の経費。

参加者数は10～20名なので間を取って15名として、先ほどの60万円を15人で割ると「1人あたり4万円」となります。

そこに設備費やら印刷代やらの雑費がかかる前提でプラス1万円だと考えると、参加費は6ヶ月間で1人5万円（税込）とさせて頂きます。

その間プラスアルファでお支払い頂くものではありませんが、チーム内のプロジェクトの内容で費用が必要な事を行う場合は、チーム内で相談し合ってどうするか決めていただくことになります。

これも「商談の練習」ですから、全てを楽しんで行って頂ければと思います。

名も無きプロジェクトのまとめ

それでは最後に内容をまとめておきたいと思います。

プロジェクト期間：6ヶ月間（2016年1月末まで）

プロジェクト内容：数名一組のチームでビジネスを立ち上げ軌道に乗せる

リアルMTG回数：月に1回。（1回目は8月29日（土）予定）

※基本的に中旬～下旬の土日どちらかで実施します。

MTG開催日のタイムスケジュール：13時～18時くらいを予定

MTG開催地：東京（新宿～渋谷）（1回目は渋谷予定）

参加費：5万円（税込）

MTG（ミーティング）参加時はノートPCを持ってくる方が良いかと思いますが、無くても大丈夫なように配慮はします。

また、1回目のMTG（8月29日予定）は"必ず"来て頂きます。

チーム化や何のビジネスをするか？などを決めるスタートアップ日なので、ここに来て頂けないとはじまりません。

2回目以降はチームメンバーと相談して、不参加等は自由に取り決めを行って頂きます。

それと、参加費はMTG会場の会場費やその他経費の実費分なので、当たり前ですが返金は不可です。どうしても返金してほしい場合は"ご自身で"直接会場に直談判して下さい。

それでは今から参加受付を行います、原則的に参加は「先着順」です。

参加受付上限は20名なので、20名までの先着となっています。

よくある「稼げる方法を教える塾」とかとは違うので、即座に埋まることは無いとは思いますが、上限が20名と少数なので何とも言えないところ。

それから・・・

参加費のお支払いは「銀行振込のみ」とさせていただきます。

申込者数が20名に達した時点で自動的に「受付終了」となりますが、申込み頂いた方も参加が確定するのは参加費をお支払い頂いた時点となります。

なので申込みだけ行って振込をされない方がおられた場合、実際の参加者数は20名以下となりますが、**その場合も追加募集は行いません。**

ただし、参加確定者が12名以下の場合はプロジェクト自体を白紙に戻しますので、その場合は返金対応させていただきます。

宜しいですか？

「参加受付者数＝申込み可能数」で、こちらの上限が20名まで。
20名に達した時点で自動的に受付終了。

その後、申込者には参加費の振込先をお知らせするので、そちらに振込を行って頂いた時点で参加確定者となり、この確定者数が12名以下の場合はプロジェクト自体を取りやめる・・・と言うことですね。

ややこしくて申し訳ないです。

それでは・・・・・・・・・・

この「名も無きプロジェクト」に参加したいと思われた場合は、下記URLをクリックして、申込みフォームより参加申し込みを行って下さい。

ただし、**申込みの受付は8月16日（日）の夜・・・22時から受付開始**です。

それまでは下記ページにてお待ち頂いて、時間になれば再読み込みしてもらるか、再度URLをクリックしてもらえれば、申込みフォームが表示されます。

僕からの音声も用意しているので、それでも聞いてお待ち頂ければと思います。

<http://www.liberich.com/ur/npj/form/>

すでにあなたが行っているビジネスが拡大したり、まったく新しいゼロスタートのビジネスが立ち上がったり、仲間とのマッチングによって加速したり・・・

可能性は無限大にあるプロジェクトなので、僕自身も非常に楽しみにしています。

ここから何かが生まれると幸いです。

川村希一